

Technical Sales Engineer (m/w/d)

für den Vertrieb von Software in der Automatisierungstechnik

Standort: deutschlandweit

CodeWrights Lösungen machen die Welt der Automation einfacher. Und Du zeigst diese Lösungen am Markt. Als Kommunikationsprofi besitzt Du die Fähigkeit zu überzeugen und kompetent zu beraten.

Deine Aufgaben

- ▶ Von der Anfrage bis zum Auftragseingang bist Du für die reibungslose Abwicklung verantwortlich.
- ▶ Gewinne neue Kunden und entwickle unsere bestehenden Partner weiter.
- ▶ Erstelle eigenständig technische Lösungsangebote.
- ▶ Erschließe neue, zukunftsweisende Geschäftsfelder und Märkte im Bereich der Automatisierungstechnik und Industrie 4.0 - in Deutschland und international.
- ▶ Arbeite aktiv am Aufbau des "Software as a Service"-Geschäfts mit.
- ▶ Unterstütze bei Messen und arbeite mit dem Marketing, Produktmanagement und den Projektteams zusammen.

Dein Profil

- ▶ Du bringst mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich erklärungsbedürftiger Produkte und Lösungen mit.
- ▶ Du bist hoch motiviert, Deine Ziele zu erreichen. Dabei blickst Du über den Tellerrand hinaus und bist lösungsorientiert.
- ▶ Du zeigst hohe Professionalität und Verantwortungsbewusstsein.
- ▶ Du bist vertraut im Umgang mit einem CRM System, wie z.B. Salesforce.
- ▶ Du sprichst Deutsch und Englisch verhandlungssicher.
- ▶ Du bist noch kein Experte in der Prozessindustrie - macht nichts. Wir bringen Dir das Notwendige bei.

Für Dich

- ▶ Dich erwarten flache Hierarchien.
- ▶ Dein Arbeitsplatz ist in einem schönen Altbau direkt am Zoo - perfekt für die Mittagspause.
- ▶ Du kannst Dir Deine Arbeitszeit für Deine Work-Life-Balance flexibel einteilen.
- ▶ Profitiere von der Erfahrung und der Sicherheit der Unternehmensgruppe.
- ▶ Firmenfeiern, Obst, freie Getränke und mehr gibt es natürlich auch.

CodeWrights wurde von Endress+Hauser und Pepperl+Fuchs gegründet. Wir begleiten softwareseitig Geräte- und Leitsystemhersteller über den kompletten Geräte-Lebenszyklus, von A bis Z (Anforderung, Planung, Spezifikation, Design, Implementierung, Test, Registrierung und Zertifizierung). Weitere Infos über CodeWrights, unsere Vision und Portfolio auf www.codewrights.de



Dein Kontakt: Karin Liebich · +49 721 352399 60 · Bewerbungsunterlagen bitte per E-Mail, unter Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an hr@codewrights.de



#isdasueberhauptnocharbeitoderwas